

PROGRAMA OFICIAL

Departamento:
ECONOMÍA

Asignatura:
ECONOMÍA INTERNACIONAL

Código
558

Carrera
LICENCIATURA EN ECONOMÍA

Plan de Estudios 1997

Facultad de Ciencias Económicas

Universidad de Buenos Aires

Profesor a cargo:
Fernando Porta
Fernando Peirano y Carlos Bianco

ENCUADRE GENERAL

1.1. Contenidos mínimos

El propósito principal del curso es el análisis de los determinantes de los flujos económicos internacionales y de sus implicancias normativas y de política, considerando la lógica de la institucionalidad económica internacional y su impacto sobre la evolución de las economías nacionales. A este efecto, el curso se estructura de modo de relevar cuatro problemáticas centrales de la economía internacional: los flujos de comercio, los flujos de capital, la integración preferencial y la especialización e inserción internacional; cada una de ellas será abordada a partir de sus respectivos contenidos de teoría, políticas, instituciones y procesos, enfatizando sus interrelaciones. Se procura presentar los principales marcos teóricos y enfoques disponibles, explicitando el debate correspondiente.

1.2 Razones que justifican la inclusión de la asignatura dentro del plan de estudios. Su importancia en la formación profesional

Para cualquier economía nacional, la economía mundial es una fuente genérica de oportunidades y amenazas; la expansión tendencial de los mercados y de la demanda y la creciente circulación de factores productivos (capital, conocimiento y, en menor medida, mano de obra) representan el “buen” lado, mientras que el permanente surgimiento de nuevos competidores, las fluctuaciones cíclicas y la volatilidad financiera constituyen un potencial perjuicio. El conocimiento y la discusión sobre los determinantes y los efectos de estos procesos y de las diversas modalidades de inserción de las economías nacionales son esenciales en el proceso de formación de los economistas.

1.3. Ubicación de la asignatura en el currículum y requisitos para su estudio.

De acuerdo con el plan de estudios vigente, la asignatura Economía Internacional se ubica en el segundo tramo del Ciclo Profesional, lo que supone una acumulación previa de conocimientos teóricos y aplicados sobre mercados, empresas y la dinámica de una macroeconomía abierta, por un lado, y de historia, geografía y estructura económica, por el otro.

1.4. Objetivos del aprendizaje

El objetivo final del curso remite a la posibilidad de analizar la dinámica de la economía mundial en sus diferentes fases y de las respectivas modalidades y efectos de la inserción de las economías nacionales en aquélla, tratando de discutir con mayor detalle el caso argentino; para ello, se plantea conocer y revisar la controversia teórica sobre el papel que el sector externo puede desempeñar en el desarrollo de los países. Esto supone recorrer críticamente los conceptos y herramientas analíticas de los diferentes enfoques basados en las “ventajas comparativas” (comercio) y “precios” (movimientos de capital) y considerar los aportes derivados de los enfoques de la “organización industrial”, la “economía de la innovación tecnológica” y la “internacionalización del capital”.

2) PROGRAMA ANALITICO

PRIMERA PARTE. EL COMERCIO INTERNACIONAL Y LA NOCIÓN DE COMPETITIVIDAD.

UNIDAD TEMÁTICA 1. LOS CLASICOS: VENTAJAS ABSOLUTAS Y VENTAJAS COMPARATIVAS.

El modelo de Adam Smith y las ventajas absolutas. El modelo de Ricardo: productividad del trabajo y ventajas comparativas.

Lecturas Obligatorias:

- Lugones G, Bianco, C y Peirano, F., "Teoría del Comercio Internacional", Editorial UNQ, 2011, Cap 1.
- Pugel, T (2004), "Economía Internacional", 12ava. edición, Mc Graw Hill, New York y Madrid, Cap 3.
- Ricardo, David, "Principios de economía política y tributación", Fondo de Cultura Económica, 6ª Reimpresión, México D. F., Capítulo 7, pp. 98 a 113.
- Smith, Adam, "Investigación sobre la naturaleza y causas de la riqueza de las naciones", Fondo de Cultura Económica, 15ª Reimpresión (2006), México D. F., Libro IV, Capítulo 2, pp. 399-417.

Bibliografía Complementaria:

- Davis, Donald. (2000) "*Hacia una comprensión de los patrones de comercio internacional. Avances de la década de los años noventa*", Revista Integración y Comercio, N° 10, Enero-Abril, INTAL-BID.
- Ffrench-Davis R. *Economía Internacional. Teorías y Políticas para el Desarrollo*. FCE. 1979. Cap. II.
- Krugman y Obstfeld, *Economía Internacional. Teoría y Políticas*. Mc Graw-Hill. 1994. Cap. 2.
- Rainelli M., *Le Commerce International. La Découverte*, Collection "Repères", Paris. 1996.
- Tugores, Juan, *Economía Internacional. Globalización e Integración Regional*. Mc Graw-Hill, 1999. cap. 2.
- Van den Berg, H. (2012): *International Economics: A Heterodox Approach*, M. E. Sharpe Eds, Londres, Inglaterra, Cap. 3.
- Yoguel G., *Comercio Internacional, competitividad y estrategias empresariales: El sendero evolutivo de la teoría*. UNGS. 1996.

UNIDAD TEMÁTICA 2. EL MODELO NEOCLASICO: DIFERENCIAS EN LA DOTACION DE FACTORES.

Dotación de recursos, precios relativos y patrones de comercio internacional: el modelo de Heckscher-Ohlin. Efectos del comercio internacional sobre la distribución del ingreso.

Lecturas Obligatorias:

- Lugones G, Bianco, C y Peirano, F., "Teoría del Comercio Internacional", Editorial UNQ, 2011, Cap 1 y 3.
- Pugel, T (2004), *Economía Internacional*, 12ava. edición, Mc Graw Hill, New York y Madrid, Cap 4 y 7.

Bibliografía Complementaria:

- Davis, Donald. (2000) “*Hacia una comprensión de los patrones de comercio internacional. Avances de la década de los años noventa*”, Revista Integración y Comercio, N° 10, Enero-Abril, INTAL-BID
- Ffrench-Davis R. *Economía Internacional. Teorías y Políticas para el Desarrollo*. FCE. 1979. Cap. III.
- Krugman y Obstfeld, *Economía Internacional. Teoría y Políticas*. Mc Graw-Hill. 1994. Cap. 4.
- Rainelli M., *Le Commerce International*. La Découverte, Collection “Repères”, Paris. 1996.
- Tugores, Juan, *Economía Internacional. Globalización e Integración Regional*. Mc Graw-Hill, 1999. cap. 2.
- Van den Berg, H. (2012): *International Economics: A Heterodox Approach*, M. E. Sharpe Eds, Londres, Inglaterra, Cap. 3.
- Yoguel G., *Comercio Internacional, competitividad y estrategias empresariales: El sendero evolutivo de la teoría*. UNGS. 1996.

UNIDAD TEMÁTICA 3. LAS NUEVAS TEORIAS DEL COMERCIO INTERNACIONAL.

Rendimientos crecientes. Economías de escala internas y externas. Competencia monopolista. Discriminación de precios. Dumping. Diferenciación de productos y comercio intraindustrial.

Lecturas Obligatorias:

- Lugones G, Bianco, C y Peirano, F., “Teoría del Comercio Internacional”, Editorial UNQ, 2011, Cap 2.
- Ocampo J.A. “Las nuevas teorías del comercio internacional y los países en vías de desarrollo” en *Pensamiento Iberoamericano*, jul-dic. 1991.
- Pugel, T (2004), “Economía Internacional”, 12ava. edición, Mc Graw Hill, New York y Madrid, Cap 5.

Bibliografía Complementaria:

- Ffrench-Davis R. (1990), “Ventajas comparativas dinámicas; un planteamiento neoestructuralista”, en *Cuadernos de la CEPAL*. N° 63.
- Krugman y Obstfeld, *Economía Internacional. Teoría y Políticas*. Mc Graw-Hill. 1994. Cap. 6.
- Rainelli M. (1996), *La Nouvelle Théorie du Commerce International*. La Découverte, Collection “Repères”, Paris.
- Tugores, Juan, *Economía Internacional. Globalización e Integración Regional*. Mc Graw-Hill, 1999. cap. 2.
- Van den Berg, H. (2012): *International Economics: A Heterodox Approach*, M. E. Sharpe Eds, Londres, Inglaterra, Caps. 4 y 5.

UNIDAD TEMÁTICA 4. LAS TEORÍAS DEL INTERCAMBIO DESIGUAL.

Revisión de los enfoques “estructuralista”, “desarrollista” y “del valor trabajo”. La noción de deterioro de los términos del intercambio internacional y los problemas de la especialización productiva. La movilidad internacional del capital y los efectos del “imperialismo”.

Lecturas Obligatorias:

- Lugones G, Bianco, C y Peirano, F., “Teoría del Comercio Internacional”, Editorial UNQ, 2011, Cap 2.
- Prebisch R. (1950), “El desarrollo económico de la América Latina y algunos de sus principales problemas”, en *Desarrollo Económico*, v. 26, N° 103 (octubre-diciembre de 1986).

Shaikh A. (1979), "Sobre las leyes del intercambio internacional", Críticas de la Economía Política, México.

Bibliografía Complementaria:

Braun O. (1976), "Comercio internacional e imperialismo", Siglo XXI Editores, 2ª. Edición.

Emmanuel A. y Palloix C.: Imperialismo y comercio internacional: el intercambio desigual, Siglo XXI Editores.

Prebisch R. (1963), "Hacia una dinámica del desarrollo latinoamericano", FCE, México.

Singer H. (1950), "Distribución de ganancias entre países inversores y prestatarios", en American Economic Review, Papers and Proceedings, Vol. II, N° 2, mayo.

UNIDAD TEMÁTICA 5. COMERCIO Y TECNOLOGÍA.

Heterodoxos y neoschumpeterianos: el papel del desarrollo tecnológico. La creación de ventajas comparativas.

Lecturas Obligatorias:

Lugones G, Bianco, C y Peirano, F., "Teoría del Comercio Internacional", Editorial UNQ, 2011, Cap 1 y 3.

Reinert, E. (1996), The role of technology in the creation of rich and poor nations: underdevelopment in a Schumpeterian system, in Aldcroft and Catterall (Eds) Rich nations-poor nations, Elgar, UK (hay versión en español).

Vernon, Raymond (1966), "La inversión y el comercio internacionales en el ciclo de los productos", en Villarreal, René (Comp.): Economía internacional, Fondo de Cultura Económica (1979), México, Tomo I, Capítulo 13, pp. 288-306.

Bibliografía Complementaria:

Dosi, G. y Soete, L. (1988), "Technical Change and International Trade", en Dosi et al (Eds.): Technical Change and Economic Theory, Pinter Publishers, Londres y Nueva York.

Findlay, Ronald (1970), "Los determinantes de la especialización internacional", en Villarreal, René (Comp.): Economía internacional, Fondo de Cultura Económica (1979), México, Tomo I, Capítulo 12, pp. 273-287.

Katz Jorge. "Las innovaciones tecnológicas internas y la ventaja comparativa dinámica" en S. Teitel y L. Westphal (comp.) *Cambio Tecnológico y desarrollo industrial*. F.C.E. 1990.

List, Friedrich (1841), "Sistema Nacional de Economía Política", Fondo de Cultura Económica, 2ª Edición en Español (1997), México D. F., Prólogo de Francisco Suárez Dávila, Introducción y Capítulos XI a XIII, pp. 7-29, 89-107 y 207-241. Disponible en Biblioteca UNQ (338.9 LIS).

Stewart, F. y Ghani, E. "How significant are externalities for development". World Development, vol 19, N° 6, 1991.

Van den Berg, H. (2012): International Economics: A Heterodox Approach, M. E. Sharpe Eds, Londres, Inglaterra, Caps. 4 y 5.

Yoguel G., *Comercio Internacional, competitividad y estrategias empresariales: El sendero evolutivo de la teoría*. UNGS. 1996.

UNIDAD TEMÁTICA 6. POLÍTICA COMERCIAL.

Instrumentos de política comercial: aranceles, cuotas y otras restricciones de acceso a mercados. La economía política de la política comercial: proteccionismo vs libre comercio. Oferta y demanda de protección: el nivel, la estructura y la dinámica de la protección. Consecuencias distributivas del comercio y la política comercial. La política comercial estratégica. Las regulaciones internacionales.

Lecturas Obligatorias:

- Bekerman, M. y P. Sirlin (1994): “Nuevos enfoques sobre política comercial y sus implicancias para los países periféricos”, Revista Desarrollo Económico, Nro. 134, Vol.34, julio-septiembre, Buenos Aires.
- Lugones G, Bianco, C y Peirano, F., “Teoría del Comercio Internacional”, Editorial UNQ, 2011, Cap 3.
- Pugel, T (2004), “Economía Internacional”, 12ava. edición, Mc Graw Hill, New York y Madrid, Cap 7.

Bibliografía Complementaria:

- Bouzas, R. (2006): “Introduction”, en R. Bouzas (ed) “Domestic Determinants of National Trade Strategies. A Comparative Analysis of Mercosur Countries, Mexico y Chile”, OBREAL. <http://www.obreal.unibo.it/Books.aspx?IdBook=7>
- Hillman, A. (2003): “Departure from free trade: a survey”, Discussion Paper Series Nro 3707, CEPR, UK. <http://marselli.netfirms.com/free/paper02.pdf>
- Jales, M. (2007): “Trade Policy in Latin America, the United States and the European Union”, en Políticas comerciais comparadas: desempenho e modelos organizacionais, coordinado por Brazilian Institute for International Trade Negotiations (ICONE); Economic Research Foundation of the University of Sao Paulo (FIPE); United Kingdom Department for International Development (DFID), Sao Paulo, Editora Singular.
- Lederman, D. (2005): “The Political Economy of Protection. Theory and the Chilean Experiency”, Stanford, California. Cap. 1.
- OECD (2005): “Looking beyond tariffs: the role of non-tariff barriers in world trade”, OECD Trade Policy Studies, Paris.
- Van den Berg, H. (2012): International Economics: A Heterodox Approach, M. E. Sharpe Eds, Londres, Inglaterra, Caps. 8, 9 y 10.
- Van Grastek, C. (2008), “The challenges of trade policy making: analysis, communication and representation”, Policy Issues in International Trade and Commodities, Study Series No. 36, Ginebra.

UNIDAD TEMÁTICA 7. INTEGRACIÓN COMERCIAL PREFERENCIAL: EVOLUCIÓN DE LA TEORÍA.

La teoría básica de la integración comercial: los efectos estáticos y el problema de la asignación de recursos. Integración comercial y desarrollo: los efectos dinámicos y el problema del crecimiento. Patrones de comercio y distribución de costos y beneficios de la integración.

Lecturas Obligatorias:

- Bianchi, P.: Construir el mercado. Lecciones de la Unión Europea, Editorial de la Universidad Nacional de Quilmes, 1997, Cap. 2 y 3.
- Porta, F, Gutti, P y Bertoni, R: “Integración Económica”, Editorial UNQ, 2011. Caps. 1, 2 , 3 y 4.
- Tugores, J.: Economía internacional e integración económica, Mc. Graw Hill, Madrid, 2004, Cap. 7.

Bibliografía Complementaria:

- BID, *Más allá de las fronteras. El nuevo regionalismo en América Latina*, Parte III, Progreso Económico y Social de América Latina, Informe 2002, Washington (2003).
- Cooper, C. y Massell, B.: *Toward a General Theory of Customs Unions for Developing Countries*, en **Journal of Political Economy**, vol. 73, octubre 1965. Editado en español en S. Andic y S. Teitel, Integración Económica, México, 1977.
- Dornbusch, R.: *Los costos y beneficios de la integración económica regional*, en **Integración Latinoamericana** N° 113, INTAL, 1986.

- Ffrench Davis, R.: *Distribución de beneficios y eficiencia en la integración económica*, en Salgado (comp.), Economía de la integración latinoamericana. Lecturas seleccionadas, INTAL-BID, Buenos Aires, 1989.
- Lavagna, R.: *Coordinación macroeconómica, la profundización de la interdependencia y derivaciones para el Mercosur. Notas sobre la oferta y demanda de coordinación*, en **Desarrollo Económico** N° 142, Buenos Aires, 1996.
- Mattli, W.: The logic of regional integration. Europe and beyond, Cambridge University Press, Cap. 2, 1999.
- Pérez, W.: *Efectos dinámicos de la integración económica. Aproximaciones analíticas*, Serie Industrialización y Desarrollo tecnológico, Informe N° 14, CEPAL, 1993.
- Robson, P.: The economics of international integration, Allen & Unwin, Londres, 1987.
- Siroen, J. M.: La régionalisation de l'économie mondiale, Éditions La Decouverte et Syros, París, 2000.
- Terra, J. y Vaillant, M.: *Cambios en el patrón de especialización regional. Viejas ventajas comparativas y nuevas economías de escala*, Doc. 8/94, Departamento de Economía, Facultad de Ciencias Sociales, Universidad de la República, Montevideo, 1994.
- UNCTAD: World Investment Report. Part two: *Promoting linkages between foreign and domestic firms*, UNCTAD, 2001.

SEGUNDA PARTE. LOS MOVIMIENTOS INTERNACIONALES DE CAPITAL Y LOS PROCESOS DE INTERNACIONALIZACIÓN PRODUCTIVA.

UNIDAD TEMÁTICA 8. PARIDADES CAMBIARIAS y ESPECIALIZACION PRODUCTIVA.

Conceptos básicos sobre determinación del tipo de cambio. Alternativas de sistemas de paridades cambiarias. Dinámica y nivel del tipo de cambio y su efecto sobre la especialización productiva, Consideraciones sobre la relación entre estructura productiva y tipo de cambio de largo plazo. Desarrollo de los enfoques sobre Enfermedad Holandesa y estructura productiva desequilibrada. Caracterización del contexto de las relaciones monetarias y financieras entre países y los márgenes de la política cambiaria de los países en desarrollo.

Lecturas Obligatorias:

- Bresser Pereira, Luiz (2009) “La tendencia a la sobrevaluación del tipo de cambio”, *Economía UNAM* Vol. 6, No. 18, 2009: 75-88.
- Diamand, Marcelo (1972) “La Estructura Productiva Desequilibrada Argentina y el Tipo de Cambio”, *Desarrollo Económico* Vol. 12 N° 45
- Frenkel, Roberto (2004) “Tipo de cambio real y empleo en Argentina, Brasil, Chile y México”, Trabajo preparado para el G24.
- Lugones G, Bianco, C y Peirano, F. “Teoría del Comercio Internacional”, Editorial UNQ, 2011, Cap 3.
- Pugel, T (2004) *Economía Internacional*, Duodécima Edición, Mc Graw Hill, New York y Madrid, Cap 18.
- Rodrik D. (2005), “Políticas de Diversificación Económica”. *Revista de la CEPAL* N° 87. Diciembre 2005.

Bibliografía Complementaria:

- Aoki, M. y Edwards, S. (1982) "Export boom and Dutch Disease: A dynamic analysis", Departament of Economics, UCLA.
- Baldi, Anne-Laure y Mulder, Nanno (2004) "The Impact Of Exchange Rate Regimes On Real Exchange Rates In South America", 1990-2002"; ECONOMICS DEPARTMENT WORKING PAPERS No. 396, OCDE.
- Eatwell, John; Taylor, Lance (2006) Finanzas globales en riesgo Un análisis a favor de la regulación internacional; SXXI Editores y CEFIDAR (Capítulos 1, 5, 6, 7).
- Frenkel, R. (2005): Crédito a largo plazo, inversión y crecimiento económico, Jornadas Monetarias y Bancarias BCRA, Buenos Aires.
- Frenkel, R y Rapetti, M (2006) "Monetary and Exchange Rate Policies in Argentina after the Convertibility Regime Collapse", Documento de Trabajo N° 20, CEDES.
- Gylfason, Thorvaldur (1999) "Natural Resources and Economic Growth: A Nordic Perspective on the Dutch Disease" Working Paper, research project on Resource Abundance and Economic Development: Improving the Performance of Resource-Rich Countries, UNU/WIDER
- Iglesias, Roberto (2005) "El rol del tipo de cambio real y la inversión en la diversificación de exportaciones en América Latina y el Caribe", Serie Macroeconomía del Desarrollo N° 43, CEPAL, Santiago de Chile
- Krugman, P. (1988), "Deindustrialization, Reindustrialization, and the Real Exchange Rate," NBER Working Papers 2586, National Bureau of Economic Research, Inc.
- Krugman y Obstfeld, *Economía Internacional. Teoría y Políticas*. Mc Graw-Hill. 1994, Caps. 18, 19 y 20.
- Krugman, Paul, "A Model of Balance of Payments Crises", Journal of Money Credit and Banking, Vol. 11, No.3, Agosto 1979.
- Lartey (2006) "Capital Inflows, Dutch Disease Effects and Monetary Policy in a Small Open Economy", Department of Economics, Boston College
- Palma, Jose (2005) "Four sources of "de-industrialization" and a new concept of the "dutch disease", Chapter 3, José Antonio Ocampo; Beyond Reforms Structural Dynamics and Macroeconomic Theory, Stanford University Press.
- Sachs, J.D. and A.M. Warner (1995) "Natural resource abundance and economic growth." NBER Working Paper No. 5398.
- Torkiv, R y Matsen, E (2003) "OPTIMAL DUTCH DISEASE", WORKING PAPER SERIES, Department of Economics, Norwegian University of Science & Technology
- Tugores, Juan (2006) *Economía Internacional. Globalización e Integración Regional*, 6ta edición, Mc Graw Hill –Capítulos 5 y 6-
- Velasco, Andrés (2000) "Exchange-rate Policies for Developing Countries: What Have We Learned? What Do We Still Not Know?"; G-24 Discussion Paper Series; UNCTAD, United Nations.

UNIDAD TEMÁTICA 9. INTEGRACIÓN MONETARIA: TEORÍA Y EVIDENCIAS.

La coordinación de políticas macroeconómicas en la integración regional: los tipos de cambio "casi fijos" y la liberalización de los movimientos de capital. La unificación monetaria: la Teoría de las Zonas Monetarias Óptimas, versiones originales y modificaciones recientes.

Lecturas Obligatorias:

- BID, *Más allá de las fronteras. El nuevo regionalismo en América Latina*, Parte II, Progreso Económico y Social de América Latina, Informe 2002, Washington, 2003. Caps 7, 8 y 9.
- Porta, F, Gutti, P y Bertoni, R: "Integración Económica", Editorial UNQ, 2011. Cap 6.

Tugores Ques, J.: Economía internacional e integración económica, Mc. Graw Hill, Madrid, 2004, Cap 8.

Bibliografía Complementaria:

Bean, C.: *Monetary policy under EMU*, en **Oxford Review of Economic Policy**, Vol. 14, No. 3, 1998.

Cohen, B.: *The political economy of currency regions*, en Mansfield, E. y Milner, H. (eds): The political economy of regionalism, Columbia University Press, 1997.

Economistas Europeos por una Política Económica Alternativa: *Pleno empleo, solidaridad y sostenibilidad en Europa*, Paris, mimeo, 1998.

García Menéndez, J.: *La Unión Económica y Monetaria Europea. Una revisión de la literatura*, en **Comercio Exterior**, México, marzo de 1998.

UNIDAD TEMÁTICA 10. LA INTERNACIONALIZACIÓN DE LA PRODUCCIÓN.

Teorías y evidencias sobre la conformación de sistemas integrados de producción internacional. Las teorías basadas en el ciclo del producto, en los costos de transacción en los mercados internacionales, en la dinámica de la competencia oligopólica y en la concentración de poder de mercado. El enfoque ecléctico de la IED como síntesis teórica.

Lecturas Obligatorias:

Dunning, J. (2000), *The eclectic paradigm as an envelope for economic and business theories of MNE activity*, en *International Business Review* 9.

UNCTAD (2002), **World Investment Report 2002. Transnational Corporations and Export Competitiveness**, Geneva, Cap 5 “International Production Systems”.

Bibliografía Complementaria:

Dunning, J. (2001), *The eclectic paradigm (OLI) of international production: past, present and future*, en *International Journal of Economics of Business*, Vol. 8, Nro. 2.

Dunning, J. (1993), **Multinational Enterprises and the Global Economy**, Addison Wesley (capítulos 3 “The motives for foreign production”, 4 “The determinants of MNE activity” y 5 “The emergence and maturing of international production: an historical excursion”).

Ffrench-Davis R. *Economía Internacional. Teorías y Políticas para el Desarrollo*. FCE. 1979. Cap. X.

UNIDAD TEMÁTICA 11. INVERSION EXTRANJERA DIRECTA Y EMPRESAS TRANSNACIONALES.

La inversión extranjera directa (IED): orígenes, evolución y tendencias actuales. Los determinantes de la IED como forma de internacionalización de las firmas. Estructuras organizativas y modalidades de operación de las empresas transnacionales (ET). El impacto de las ET sobre las economías receptoras.

Lecturas Obligatorias:

Crookell H. and Morrison Allen (1990), “Subsidiary strategy in a free trade environment”, mimeo.

Chudnovsky D. y López A., “La transnacionalización de la Economía Argentina”. EUDEBA/CENIT, 2001. Cap. 1.

Porta, F y F. Bugna, C (2011), *Impactos de la inversión extranjera directa en la economía argentina desde los 90: consolidación y cambios en la especialización productiva*, en M. Novick, H. Palomino y M. Gurrera (eds), Multinacionales en Argentina: estrategias de empleo, relaciones laborales y cadenas globales de valor, PNUD-MTEySS, Buenos Aires.

Sebnem Kalemli-Ozcan, Christian Fons-Rosen, Bent E. Sørensen, Carolina Villegas-Sanchez, Vadym Volosovych, *How big are productivity gains from FDI?*, 4 June 2013.

Bibliografía Complementaria:

- Blomstrom, M. y Kokko, A. (1997), "How Foreign Investment Affects Host Countries", The World Bank, International Trade Division, Policy Research Working Paper 1745.
- Dunning, J. (1994), *Re-evaluating the benefits of foreign direct investment*. Transnational Corporations, Vol 3, N° 1.
- Duran Lima, José et al. (2003) Comercio Intrafirma: Conceptos, Alcance y Magnitud. Documento Serie Comercio Internacional N° 44, CEPAL, Santiago de Chile.
- Fritsch, W. y Franco, G. "Inversión extranjera directa y pautas de la industrialización y el comercio exterior en los países en desarrollo", en Desarrollo Económico N° 120. Ene-marzo 1991. Buenos Aires.
- Mytelka, L.: *Crisis, technological change and the strategic alliance*, en L. Mytelka (ed): Strategic partnerships and the world economy, Pinter Publishers, Londres, 1991.
- Prescott, E.: *Cross-border acquisitions in response to bilateral/regional trade liberalization*, en Transnational Corporations, 2002.

UNIDAD TEMÁTICA 12. CADENAS GLOBALES DE VALOR.

El paradigma de las Cadenas Globales de Valor (CGV): modalidades de articulación y formas de gobierno. La dinámica de generación y apropiación de rentas dentro de las CGV. Empresas y países integrados por CGV: una dualidad conceptual. Efectos de las CGV sobre el desarrollo.

Lecturas Obligatorias:

- Dalle D, Fossati V y Lavopa F. (2013), *Cadenas globales de valor y políticas de desarrollo: trazando los límites de las visiones de la inserción en la economía global*, en Revista Argentina de Economía Internacional, Nro. 2, diciembre, CEI, Buenos Aires.
- Gereffi, G., Humphrey, J. and Sturgeon, T. (2005), "The governance of global value chains", Review of International Political Economy, 12:1, February, pp. 78-104.

Bibliografía Complementaria:

- Kosacoff, B, López, A y Pedrazzoli, M (2007), "Comercio, inversión y fragmentación del mercado global: ¿está quedando atrás América Latina?", publicado en Roberto Bouzas (ed.), Después de Doha: la agenda emergente del sistema de comercio internacional, Marcial Pons, Madrid.
- OECD/OMC/UNCTAD (2013), "Implications of Global Value Chains for Trade, Investment, Development and Jobs", Joint Report prepared for the G-20 Leaders Summit, Saint Petersburg, Russian Federation, September.
- Pietrobelli, C. & Rabellotti, R. (2004), Upgrading in clusters and value chains in Latin America: The role of policies, IADB, Sustainable Development Department – Best Practices Series, Washington.

TERCERA PARTE. LOS PROBLEMAS DE LA ESPECIALIZACIÓN Y LA INSERCIÓN INTERNACIONAL.

UNIDAD TEMÁTICA 13. COMPETITIVIDAD INTERNACIONAL Y ESPECIALIZACIÓN PRODUCTIVA.

Competitividad: aspectos conceptuales. Criterios y formas de medición. Los determinantes de los niveles de competitividad: factores precio y no precio. El papel del comercio internacional en el crecimiento y el desarrollo. Patrones de intercambio y tendencias de especialización.

Lecturas Obligatorias:

- Bianco C., *¿De qué hablamos cuando hablamos de competitividad?* Documento de trabajo N°31, Centro Redes. 2007.
- Porta, F., (2006), *Especialización productiva e inserción internacional: Evidencias y reflexiones sobre el caso argentino*, en G. Lugones y F. Porta (comp): *Enfoques y metodologías alternativas para la medición de las capacidades innovativas*, ANPCYT-REDES, Buenos Aires.

Bibliografía Complementaria:

- Baldwin, R., "Trade and Growth: Still disagreement about the relationships", OECD, ECO/WKP (2000) 37.
- BID, *Competitividad: El Motor del Crecimiento*. 2001. cap. 9, 10 y 17.
- CEPAL, *Globalización y Desarrollo*. 2002.
- Chudnovsky, D. y Porta, F. *La competitividad internacional. Principales cuestiones conceptuales y metodológicas*. CENIT. DT 3. 1990.
- Cimoli M. & Correa N., (2005), Trade Openness and Technology Gaps in Latin America: a "low-growth trap". En Ocampo, J. A. (ed.), *Beyond Reforms. Structural Dynamics and Macroeconomic Theory*. Stanford University Press.
- Cimoli, Primi & Pugno (2006), "Un modelo de bajo crecimiento: la informalidad como restricción estructural". Revista de la CEPAL N° 88. Abril 2006.
- Coriat B. y Taddéi D. *Made in France. Cómo enfrentar los desafíos de la competitividad internacional*. Alianza Editorial. 1995.
- Fagerberg, J. and Mira Godhino, M. (2003), "Innovation and catching-up". Paper presented at the workshop "The Many guises of innovation: What we have learnt and where we are heading". Ottawa, October 23-24, 2003. Organized by Statistics Canada.
- Ferraz J et. al. *Made in Brazil. Desafíos competitivos para a indústria*. Editora Campus. Río de Janeiro. 1995. Cap. 1.
- Katz J., "Organización industrial, competitividad internacional y políticas públicas", en *El desafío de la competitividad. La industria argentina. en transformación*. Bernardo Kosacoff (comp.). CEPAL/Alianza Editorial. 1993.
- Kuwayama M. & Durán Lima J. E. (2003), "La calidad de la inserción internacional de América Latina y el Caribe en el comercio mundial". CEPAL. Serie Comercio Internacional N° 26.
- Lall, S. (2004), "Reinventing Industrial Strategy: The role of Government Policy in Building Industrial Competitiveness". G-24 Discussion Paper Series, N° 28. UNCTAD.
- Lugones G & Suarez D (2006). "Los magros resultados de las políticas para el cambio estructural en América Latina: ¿problema instrumental o confusión de objetivos?". Documento de trabajo N°27, Centro Redes.
- Ocampo J. A. "Más allá del Consenso de Washington: una visión desde la CEPAL." Revista de la CEPAL. Diciembre de 1998.
- Ocampo, J. A. (ed.) (2005), "The Quest for Dynamic Efficiency: Structural Dynamics and Economic Growth in Developing Countries" en *Beyond Reforms. Structural Dynamics and Macroeconomic Theory*. Stanford University Press
- OECD, *The development dimensions of Trade*. 2001. Cap II y III (págs. 23 a 70)
- Oliveira Martins J y Price T, "International Competitiveness in South America: Not as easy as ABC", BID/OCDE, 2001.

- ONUDI, "Competir mediante la innovación y el aprendizaje". *Informe sobre el desarrollo industrial correspondiente a 2002/2003*. Parte II, cap. 5.
- Peres, Wilson (2005), "El lento retorno de las políticas industriales en América Latina y el Caribe". CEPAL, Serie Desarrollo Productivo N° 166.
- Pietrobelli, Carlo y Rabellotti, Roberta (2004) "Upgrading in Clusters and Value Chains in Latin America: The Role of Policies", Best practices series MSM-124, Sustainable Development Department, Micro, Small and Medium Enterprise Division, Inter-American Development Bank, Washington, DC
- Porter, M. La Ventaja Competitiva de las Naciones. Cap I, II, III, y IV. Ed. Vergara 1990.
- Reinert E., The other canon: essays in the theory of uneven development, Oslo, www.othercanon.org
- Rodrik D. (2005), "Políticas de Diversificación Económica". Revista de la CEPAL N° 87. Diciembre 2005.
- Rodrik D. (2004), "Industrial policy for the twenty-first century". Kennedy School of Government, Harvard University. September 2004.
- Stiglitz J. E. "Más instrumentos y metas más amplias para el desarrollo. Hacia el Consenso post-Washington", en *Desarrollo Económico*, núm. 151, octubre-diciembre de 1998.
- Teece, David (2003) "*Sacando partido de la innovación tecnológica: Implicaciones para la integración, colaboración, obtención de licencias y políticas públicas*" incluido en F. Chesnais, J. Neffa (comp.) **Sistemas de innovación y política tecnológica**, Trabajo y Sociedad, CEIL-PIETTE, Buenos Aires

3) METODOS DE CONDUCCIÓN DEL APRENDIZAJE

La estrategia docente estará basada sobre: i) la conformación de un grupo de trabajo encargado de las diferentes actividades previstas para desarrollar el programa y el plan de clases, coordinado por el docente a cargo; ii) la presentación e introducción por el equipo docente de cada uno de los puntos específicos del programa, explicitando y subrayando la controversia teórica y normativa correspondiente; iii) el estímulo a la participación de los estudiantes, a través de la programación de temas y clases y el acceso previo a la literatura e información de soporte. Eventualmente, el dictado de clases podrá basarse en el uso de medios audiovisuales y el grupo de trabajo a cargo del curso asistirá a los estudiantes en el relevamiento, búsqueda, selección y procesamiento de la información adicional requerida o necesaria. A este efecto, el acceso regular a las bases de datos y de publicaciones, artículos y documentos especializados en las instituciones académicas y profesionales de las que forma parte el equipo docente será una ayuda valiosa.

4) METODOS DE EVALUACION

Se tomarán dos exámenes parciales. Promoverán la asignatura quienes hayan obtenido una nota igual o superior a 7 en ambos exámenes y reprobarán la asignatura quienes hayan obtenido una nota inferior a 4 en ambos parciales. En el resto de los casos, se deberá rendir un examen final, que incluirá un recuperatorio para quienes hayan obtenido una nota inferior a 4 en uno de los dos exámenes parciales. Se requerirá también al efecto de la aprobación de la asignatura un mínimo de asistencia equivalente al 75% de las clases.